

LORENZA CASTELLI

Via Lanzzone, 2 - 20123 Milano

Cell.: +39 335/7295285 - e-mail: lorenzaemcastelli@gmail.com

Nata a Milano il 29/12/1973



PROFILO PROFESSIONALE

Da Maggio 2022, ricopro il ruolo di Investment Manager nella holding di partecipazioni industriali REDFISH LONGTERM CAPITAL S.p.A. dove mi occupo della gestione e dello sviluppo delle partecipate, nonché della valutazione di nuove opportunità di investimento.

Fino ad aprile 2022 ho ricoperto il ruolo di Managing Director di Milan Image Art Photo Fair, MIA Photo Fair, la fiera internazionale d'arte contemporanea dedicata alla fotografia in Italia. Dopo 15 anni di esperienza nel settore del Corporate Finance e della Consulenza Strategica, e grazie alla mia passione per l'arte contemporanea, ho avviato, insieme a mio padre nel 2011, questa iniziativa facendola crescere e diventare oggi la terza fiera in Europa dedicata alla fotografia d'arte, dopo Paris Photo e Photo London. Nel 2021 ho seguito personalmente l'origination e l'execution dell'operazione che ha permesso l'ingresso di MIA Fair nel gruppo Fiere di Parma S.p.A.

Nel mio percorso professionale, precedente a MIA Fair, mi sono occupata sia di operazioni di finanza straordinaria (operazioni di M&A e debt restructuring) sia di progetti di pianificazione strategica (*business development/planning, due diligence, riorganizzazioni*), lavorando per una primaria società di consulenza strategica. La mia carriera è stata caratterizzata da una continua crescita professionale, che mi ha portato a ricoprire ruoli di manager responsabile di progetti di corporate finance. Ho avuto in precedenza anche esperienze nel settore del Capital Market, ed in particolare in operazioni di IPO (es. Cairo Communication), avendo lavorato in una primaria banca d'affari italiana e in società quotate (HdP – RCS Media Group). Nel ruolo di imprenditore ho concepito e sviluppato un'iniziativa di grande successo, seguendola dallo stadio di startup, fino all'exit con la cessione ad un partner industriale.

Il mio profilo è caratterizzato da una forte expertise economico e finanziaria, da spiccate doti organizzative e di problem solving e da un'ottima conoscenza della lingua inglese. Ho sempre lavorato per obiettivi, organizzando e gestendo il mio lavoro e quello dei miei collaboratori al fine di rispettare le scadenze e raggiungere i risultati. Sono abituata a lavorare, sotto stress, in ambienti dinamici di alto profilo e di respiro internazionale.

Ho un forte spirito imprenditoriale che deriva anche dal mio background familiare (provegno da una famiglia di imprenditori del settore dell'acciaio). Questa caratteristica mi ha infatti portato a cogliere l'opportunità di sviluppare in proprio un'iniziativa imprenditoriale lasciando la carriera della consulenza strategica.

Mi contraddistinguono inoltre ottime doti comunicative e relazionali sia interne (collaboratori, dipendenti e risorse di staff), sia esterne (con advisor finanziari, consulenti legali e fiscali e controparti varie di alto standing).

Possiedo ottime capacità di analisi e di valutazione relative a tematiche complesse e ad opportunità d'investimento, comprendendo gli aspetti sia economico-finanziari sia di mercato in quanto il mio percorso professionale mi ha fornito le competenze, e le relazioni, per valutare le diverse sfaccettature di un'attività. Il mio profilo è una sintesi derivante dall'esperienza imprenditoriale e di gestione aziendale operativa con quella di corporate finance e consulenza strategica. Mi contraddistingue anche un forte network di conoscenze personali di alto standing, legate al mio background familiare e al mio ruolo di fondatore di MIA Fair, che mi ha offerto molta exposure a livello personale.

ESPERIENZE LAVORATIVE

Periodo

REDFISH LONGTERM CAPITAL S.p.A.

05/2022-oggi

Holding di partecipazioni industriali, focalizzata su aziende di media dimensione.

Investment Manager

DO.MO.ART Srl - Milan Image Art Photo Fair - Fiere di Parma S.p.A.

2010-04/22

Società operante nel settore dell'arte e della cultura e organizzatrice di Milan Image Art Photo Fair.

Socio Fondatore - Executive Director

Fante Srl - Società specializzata nel corporate finance e nel wealth management.

2010-2012

Manager responsabile dello sviluppo e dell'execution di operazioni di corporate finance, rivolgendosi in particolare ad aziende del settore automotive e della meccanica, grazie al background dell'Ing. Roberto Testore, socio fondatore della società.

Value Partners S.p.A. – Società attiva della Management Consulting, con sede a Milano.

2003-2010

Manager responsabile di progetti corporate finance (progetti di M&A, business development, riorganizzazioni e pianificazione strategica). Il mercato di riferimento in cui ho operato è principalmente quello delle medie/ grandi aziende industriali italiane (fatturato 50-500 mln €).

Nell'ambito della mia esperienza in Value Partners ho realizzato anche progetti di consulenza strategica. Il mio contributo ha permesso di costruire e sviluppare l'attività della practice Corporate Finance di Value Partners, completando numerosi progetti tra cui:

- assistenza finanziaria M&A *sell-side*: vendita della controllata italiana (fatturato circa 100 mln. €) di un importante gruppo chimico americano (fatturato oltre 4 bln. €), *private-placement* di una partecipazione di minoranza di una società italiana (fatturato circa 30 mln. €) operante nel settore alimentare (surgelati), vendita *cross-border* di una società operante nel settore della movimentazione dei container (fatturato circa 80 mln. €) ad un primario player mondiale con sede ad Helsinki;
- assistenza finanziaria M&A *buy-side* in vari settori: illuminazione, produzione *vending machines*, bancario e *media*;
- assistenza in progetti di *debt restructuring* e di riorganizzazione aziendale / strategica per diverse società con un'esposizione finanziaria media tra i 50-100 mln. e operanti nei seguenti settori: ristorazione collettiva, stampa poligrafica e beni di lusso (calzature), sviluppo progetto fund raising per una fondazione universitaria;
- assistenza nella predisposizione del business plan e nella business due diligence nell'ambito di un progetto interno di M&A nel settore consulenza IT;
- assistenza nella predisposizione di un piano di sviluppo e fattibilità per uno start-up nel settore fashion, per un progetto di brand-extension di un produttore di pneumatici.

Eptaconsors S.p.A. - Gruppo Intesa SanPaolo - Società finanziaria attiva nell'investment banking, operante nel triveneto, oggi non più esistente a seguito della fusione della società nel Gruppo Intesa SanPaolo. 2002–2003
Associate dedicata a progetti di corporate finance, principalmente operazioni di M&A.

Banca Leonardo S.p.A. - Investment Bank italiana operativa nel settore del corporate finance, capital markets, trading e asset management. 2000–2002

Senior Analyst della divisione capital market e corporate finance. Ho partecipato a vari progetti di IPO, in cui Banca Leonardo ricopriva il ruolo di Sponsor e Global Coordinator. Tra le mie principali funzioni la stesura del prospetto informativo in collaborazioni con la società quotanda e gli altri advisor (legali, fiscali, revisori) e la gestione del rapporto con Borsa Italiana e Consob, nonché con le altre banche coinvolte nel consorzio di collocamento.

Gruppo Holding di Partecipazioni Industriali (HdP) S.p.A. - La società, oggi non più esistente, era la holding quotata in borsa di un gruppo di importanti imprese industriali italiane. Le principali società partecipate erano RCS – Corriere della Sera (media), Valentino (lusso), Fila (sportswear) e GFT (produzione di abbigliamento). Il fatturato consolidato era di circa 3 mld €. 1998-2000

Analyst della funzione pianificazione strategica e controllo direzionale. L'attività svolta era di pianificazione strategica, *business development* e controllo direzionale a supporto dell'AD. Le informazioni derivanti dal reporting direzionale erano anche utilizzate ai fini dell'attività di *Investor Relations per le comunicazioni con Borsa Italiana*. La mia funzione svolgeva anche assistenza alle controllate in operazioni di M&A, coerenti con gli indirizzi strategici definiti dalla controllante. In questo ruolo ho seguito l'acquisizione della maison Valentino e varie operazioni di M&A per il Gruppo RCS, nel settore della pubblicità esterna, delle librerie e dell'editoria professionale.

Tectubi S.p.A. - Tectubi era l'azienda che faceva capo alla mia famiglia, da sempre coinvolta nell'industria siderurgica. Tectubi è ancora oggi uno dei primi player nella produzione di raccordi in acciaio per il settore Oil&Gas. Fatturato circa 50 mln. €. 1997-1998

Addetta all'area Amministrazione e Finanza. All'epoca l'azienda viveva in un periodo di crisi e di forte tensione finanziaria, che rendeva i rapporti sia con gli istituti bancari sia con i fornitori molto tesi e delicati. Il mio ruolo è stato quello di assistere il CFO e il DG nella trattativa con le banche al fine di trovare nuova finanza per il rilancio della società. In quanto esponente della famiglia azionista il mio coinvolgimento voleva indicare il forte interessamento della famiglia ad una risoluzione della crisi. La soluzione non si è trovata e l'azienda è stata ceduta.

ALTRE INFORMAZIONI

Studi e formazione

Harvard Business School – Master for Executives: Strategic Financial Analysis for Business Evaluation, Giugno '09.

Università Luigi Bocconi - Laurea in Economia Aziendale - Milano, 1996, voto: 102/110.

Tesi di laurea in: "Strategie finanziarie per lo sviluppo dell'impresa", relatore Prof. Jody Vender.

Titolo Tesi: "Le Banche e il capitale di rischio" – analisi rapporto banca/impresa alla luce del TU Bancario.

Istituto Leone XIII - Milano, Maturità Scientifica, 1992, voto: 55/60.

The International School of Milan - Milano, scuola inglese frequentata fino alla fine della Scuola Media.

Lingue Inglese: ottimo, Francese: buono.

Attività extra lavorative Sport praticati: equitazione (patente 1 grado), golf (36 HCP, a livello agonistico), sci, tennis, collezionismo d'arte.